

2023年1月13日
BeeCruise 株式会社

【1/18(水)開催 | 越境 EC・無料ウェビナー】

国内 EC と越境 EC は何が違う？

～メリットとデメリット・成功事例 紹介セミナー～

海外向け購入サポートサービス「Buyee」を運営する BEENOS グループにおいて、越境 EC およびジャパニーズコンテンツの海外進出をサポートする BeeCruise 株式会社（以下「BeeCruise」）は、株式会社これから（本社：東京都新宿区四谷、代表取締役：今泉 雄介、以下これから）、スターフィールド株式会社（本社：東京都豊島区高田、代表取締役社長：星野 翔太、以下スターフィールド）と1月18日（水）に共催するウェビナー「国内 EC と越境 EC は何が違う？ ～メリットとデメリット・成功事例 紹介セミナー～」に登壇します。セミナーでは、「国内 EC と越境 EC の違い」をテーマとして、国内 EC の基礎・ノウハウを解説、さらに越境 EC やインバウンドニーズをキャッチするために必要なポイントについて紹介いたします。

●セミナー概要/お申し込み: <https://corekara.co.jp/seminar/20230118seminar/#form>

無料 / ZOOM開催

国内 EC と
越境 EC は
何が違う？

1/18 WED 14:00-15:30

メリットとデメリット・成功事例紹介セミナー



新型コロナウイルスの流行によって訪日客が激減し、インバウンド消費はオンラインへ移行が進みました。世界的に EC 市場は成長しており、4,000 件以上(※1)の国内企業の越境 EC 支援実績がある BEENOS グループにも、日本の企業様からの海外販売に関するお問い合わせが増えています。コロナ禍をきっかけとして伸長を続ける海外市場では日本企業の参入が相次いでおり、越境 EC は注目の市場となっています。

本セミナーでは、国内 EC の基礎・ノウハウに詳しいこれから、越境 EC のサイト作成・運用、スキーム構築やコンサルティング、カートシステムなどのサービスを提供するスターフィールド、BeeCruise が登壇して、越境 EC と国内 EC の違いや成功事例について紹介します。

【本件に関するお問い合わせ先】

BEENOS 株式会社 広報

Tel: 03-5739-3350

Email: pr@beenos.com

開催概要

名称: 国内 EC と越境 EC は何が違う?
～メリットとデメリット・成功事例 紹介セミナー～

日程: 2023 年 1 月 18 日(水) 14:00～15:30

開催方法: Web セミナー(ZOOM)

参加費用: 無料

・セミナー概要/お申込みフォーム: <https://corekara.co.jp/seminar/20230118seminar/#form>

※本セミナーはオンライン開催になります。

※事前にセミナー視聴用の URL を発行し送付いたしますので、時間になりましたらそちらの URL よりご参加くださいませ。

※イヤホン着用でのご視聴を推奨しております。

※EC プラットフォーム提供企業・コンサルティング事業など、当社および講師との同業他社の方はお断りさせていただきます。

▼こんな方におすすめ!

- ・国内 EC と越境 EC の違いがよくわからない方
- ・越境 EC にチャレンジしてみたいとお考えの方
- ・インバウンド市場に自社商品を売るためのヒントを得たい方

登壇者



株式会社これから
取締役
川村 拓也 氏

2004 年、IT 系上場企業に新卒として入社。EC サイトのコンサルティング営業を行う部署に所属し、同期 85 名の中で最短にて管理職昇格。

その後全国拠点の拠点長を歴任し、2012 年 1 月株式会社これからに創業メンバーとして参画、取締役就任。小規模ショップから東証 1 部上場企業まで、500 社以上の EC サイト戦略について支援。年間 50 回以上のセミナー登壇やイベント講演、書籍「図解即戦力 EC 担当者の実務と知識がこれ 1 冊でしっかりわかる教科書」(技術評論社)の執筆を行い、日本全国の EC サイト売上向上を目指す。IT 導入補助金初年度より、支援事業者として申請の補助から EC の立ち上げまで支援している。



スターフィールド株式会社
総谷 明帆 氏

小学生の頃に訪れたマレーシアに一目惚れし、大学時代にマレーシアに 1 年間留学を果たす。ASEAN10 か国中 9 か国を制覇後、「東南アジアと関わりのある仕事をしたい!」と強い希望を持ちスターフィールドに入社。

現在、マーケティング担当として越境 EC やアジア市場について広めるべく日々奮闘中。最近、「你好」から中国語の学習を始めた。

【本件に関するお問い合わせ先】

BEENOS 株式会社 広報

Tel: 03-5739-3350

Email: pr@beenos.com



BeeCruise 株式会社
山口 祐太郎

EC モールの企画営業や物流系ベンチャー企業での SaaS サービス立ち上げに参加。
BeeCruise に入社後は、海外販売支援～海外プロモーションまで国内企業をサポート。現在は、BtoB マーケティングを担当し、アライアンス、パートナー取引を主に行っている。
趣味はサッカー観戦と、スーパー銭湯巡り

(※1) BEENOS グループが提供する「Buyee(<https://buyee.jp/>)」「Buyee Connect(<https://beecruise.co.jp/infra/buyeeconnect/>)」およびダッシュボードの提供、越境 EC 関連サービス「転送コム(<https://www.tenso.com/>)」、海外マーケットプレイスへの出店および出品サポート、マーケティングおよびプロモーション支援の件数を合わせた数字、BEENOS グループとしての国内企業の越境 EC 支援実績の累計、2022 年 12 月現在

【BeeCruise 株式会社の概要】

「BeeCruise」は、BEENOS グループの「経験値」「ネットワーク」「データの蓄積」といった3つの強みと新たな「テクノロジー」を駆使し、主に既存事業の成長を加速化させるための取り組みと新規事業の開発を行っております。2019 年 6 月より BEENOS グループの持つグローバルマーケティングノウハウを活かしたグローバルマーケティングの専門組織を設立、日本のコンテンツや商品、エンタメを世界に拡げるため、マーケティング・プロモーション領域において日本企業や自治体のサポートを実施。さらに日本をはじめとする世界の企業と消費者をつなぐ販売パートナーとして EC 出店展開の支援を行っています。BEENOS グループは、2008 年より海外転送サービス「転送コム」の提供を開始、2012 年には海外向け購入サポートサービス「Buyee」をスタートした、越境 EC のリーディングカンパニーです。

- (1)社名：BeeCruise 株式会社
- (2)代表者：代表取締役社長 直井 聖太
- (3)本店所在地：東京都品川区北品川四丁目 7 番 35 号
- (4)設立年月：2017 年 10 月
- (5)資本金：100 百万円